

RefNr. 2026-03479 | 26.05.2026

Senior Key Account Manager*in (m/w/d)

Unser Kunde ist ein international erfolgreiches Unternehmen mit starker Marktposition, hoher Innovationskraft und langjähriger Markenpräsenz im Lebensmittelhandel. Für den österreichischen Standort in OÖ/Linz suchen wir eine leidenschaftlich engagierte und strategisch starke Persönlichkeit im Vertriebsteam.

Ansprechperson



Miriam Pichler

miriam.pichler@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-253

Ihr spannendes Aufgabengebiet:

- Sie übernehmen die strategische Betreuung und Weiterentwicklung von zentralen LEH-Key-Accounts in Österreich und tragen maßgeblich zur nachhaltigen Umsatzentwicklung bei
- Jahresgespräche, Vertragsverhandlungen, Sortimentsentwicklungen sowie kundenindividuelle Maßnahmen und Aktivitäten steuern Sie eigenverantwortlich
- Sie identifizieren Markt- und Wachstumspotenziale und entwickeln fundierte Business Cases
- Als zentrale Schnittstelle im kundenbezogenen Tagesgeschäft arbeiten Sie eng mit einem starken Vertriebsteam zusammen, um wirkungsvolle Maßnahmen gemeinsam umzusetzen





Das bringen Sie mit:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium mit Schwerpunkt Vertrieb oder Marketing
- Sie verfügen über fünf Jahre Erfahrung im Key Account Management innerhalb der Konsumgüterbranche, vorzugsweise in der Lebensmittelindustrie
- Sie bringen ein fundiertes und etabliertes Netzwerk in der österreichischen Lebensmitteleinzelhandels mit
- Sie denken kaufmännisch, arbeiten analytisch und können Business Cases sowie vertriebliche Entscheidungen sicher beurteilen und argumentieren
- Sie überzeugen durch Verhandlungsstärke, strategischen Weitblick und Eigeninitiative
- Sie sind eine teamorientierte, empathische Persönlichkeit mit professionellem Auftreten und Freude an nachhaltiger Beziehungsarbeit
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs
- Fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

Das bietet Ihnen unser Kunde:

- Eine verantwortungsvolle Schlüsselrolle mit Gestaltungsspielraum in einem erfolgreichen, international aufgestellten Lebensmittelunternehmen
- Die Möglichkeit, einen strategisch bedeutenden Kundenbereich aktiv weiterzuentwickeln und sichtbare Marktimpulse zu setzen
- Ein attraktives Gesamtpaket inklusive Dienstwagen sowie ein stabiles Unternehmensumfeld mit langfristiger Perspektive
- Unser Kunde bietet Ihnen ein Jahresbruttogehalt ab EUR 95.000,- mit Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Ihrer Qualifikation und Erfahrung

Leistungen

-  Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
-  Firmenwagen und/oder Firmenparkplatz
-  Home-Office Option
-  Firmenfeiern & Events

Jährliche Gehaltsspanne

Mindestgehalt: € 95.000

mögliche Überzahlung: € 95.000

Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



Miriam Pichler

miriam.pichler@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-253