

RefNr. 2026-03416 | 19.05.2026

Inside Sales Specialist (w/m/d) - IT / Cloud

Unser Kunde, Ingram Micro, verantwortet als größter Player die weltweiten Warenflüsse und bewegt Millionen von Produkten und Euros, um den österreichischen Markt zuverlässig und reibungslos mit den besten und neuesten ITK-Produkten zu versorgen. Zusätzlich bieten sie den Unternehmen Cloud-Lösungen an und verfügen über den international umfangreichsten, vollständig automatisierten Cloud-Marketplace. Mit ihrer Expertise in den Bereichen SaaS, IaaS, UCaaS, IoT und Cyber Security sind sie einer der größten Anbieter von Cloud-Plattformen.

Gesucht wird ab sofort nach einer **Verstärkung des Cloud Teams in Wien.**

Ansprechperson



Claudia Raimann

claudia.raimann@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-217

Deine Mission

- Du bist für die kontinuierliche Betreuung und den weiterführenden Aufbau eines österreichweiten Partnernetzwerks und der damit verbundenen Aufgaben verantwortlich
- Als serviceorientierter Vertriebsinnendienst (m/w/d) pflegst du unsere interne Plattform, betreust Kunden, beantwortest kompetent unsere Kundenanfragen (Telefon/E-Mail/Ticketsystem) und sorgst somit für einen reibungslosen Projektablauf
- In deiner Schnittstellenfunktion zwischen Wiederverkäufer und Hersteller begleitest du Projektgeschäfte von der Anfrage bis zur Angebotsphase und Bestellung
- Du stärkst die Beziehung zu führenden Herstellern und internen Stakeholdern, intensivierst die Zusammenarbeit und trägst maßgeblich zu unserem positiven Image bei
- Die Koordination rund um Zertifizierungen (z. B. Hersteller- oder Partnerzertifizierungen) sowie die Betreuung der Pearson-VUE-Services gehören ebenfalls zu deinem Aufgabenbereich
- Du übernimmst eine wichtige Rolle beim Onboarding neuer Partner, unterstützt bei der Einführung in Prozesse, Systeme und Tools und sorgst für einen erfolgreichen Start der Zusammenarbeit
- Die bestmögliche Beratung deiner Kunden hinsichtlich ihrer Bedürfnisse und Produktwünsche sind Teil deines vielfältigen und umfassenden Verantwortungsbereichs
- Durch Monitoring deines Marktumfelds und dessen Begleitem, sowie aktive Mitarbeit bei Marketingaktionen trägst du stetig zum Erfolg des Teams bei

Als Idealkandidat (m/w/d)

- hast du eine fundierte kaufmännische Ausbildung und zumindest erste Erfahrung in einer ähnlichen, vertrieblichen Position
- verfügst du über Vorkenntnisse oder hast als Quereinsteiger:in großes Interesse im Cloud-, SaaS- und/oder Data Center Software- Bereich zu arbeiten
- zeichnest du dich durch eine eigenverantwortliche und organisierte Arbeitsweise, sowie fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse aus
- hast du Freude an den vielfältigen Tätigkeiten im Vertriebsinnendienst und bringst Sorgfältigkeit sowie eine starke Hersteller- und Kundenorientierung mit
- überzeugst du durch Umsetzungsstärke, Lösungsorientierung und ein grundlegendes Zahlenverständnis
- bist du eine kommunikative Persönlichkeit mit hohem Eigenantrieb und Entscheidungsfähigkeit

Das Angebot

- Wir bieten dir eine interessante und herausfordernde Tätigkeit in einem wachsenden Umfeld mit spannenden Herausforderungen in persönlicher Atmosphäre des Cloud Teams: darunter sind erklärungsbedürftige Cloudlösungen zu finden, die ein "Mehr" an Beratung, Know-how und Service von uns erfordern
- Es erwartet dich eine exzellente Positionierung am Markt und abwechslungsreiches Arbeiten mit interessanten Herstellern, wie beispielsweise Microsoft
- Freu dich über ein kollegiales Betriebsklima sowie ein humorvolles, zielstrebiges und internationales Team
- Kostenloses Frühstück, Mitarbeitervergünstigungen, Bikeleasing, Workation, Gesundheitsvorsorge, diverse Firmenevents und unsere SportsCrew runden unser Angebot ab
- Gehaltlich bieten wir in dieser Position ein Bruttomonatsgehalt von €2.800,- (inkl. variablen Anteil), eine weitere Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung ist möglich

Jährliche Gehaltsspanne

Mindestgehalt: € 39.200

mögliche Überzahlung: € 39.200

Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



Claudia Raimann

claudia.raimann@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-217